

Te sturen naar: griffie@hillegom.nl

Hillegom, 3 oktober 2023

Bezwaar Ondernemersfonds

Geachte raadsleden,

Namens _____ maken wij ernstig bezwaar tegen het voorgenomen invoeren van een ondernemersfonds in onze gemeente. De redenen hiervoor zijn:

1. Onvoldoende bekendheid (wij zijn er net bekend mee geworden)
2. Geen/onvoldoende draagvlak
3. Geen democratische beslissing, want er wordt niet door de betalende ondernemers gestemd
4. Haastige besluitvorming
5. Een ondernemersfonds is structureel verkeerd van opzet. Eerst wordt geld opgehaald en daarna wordt bekeken of er projecten zijn. Vaak zijn die er niet voor diverse sectoren waardoor het geld op een spaarrekening blijft staan (zie Lisse en Noordwijk) of het wordt uiteindelijk maar aan een goed doel gegeven, want het geld moet toch op.
6. De term free-riders is misleidend. Dat klinkt als een excuus om goed te praten dat iedereen een financiële bijdrage moet leveren of de ondernemer daar nu wel of geen belang bij heeft.
7. BIZ model is veel beter omdat het sector/gebied beslaat en omdat het wettelijk is geregeld dat er voldoende draagvlak moet zijn. Minimaal 50 % van de betalende ondernemers moeten hebben gestemd, waarvan minimaal 67% voor.
8. Er staan allerlei onduidelijkheden in het rapport, zoals 0,1% OZB verhoging t.o.v. 0,2%. Geldt de cap per ondernemer of per object? Gaan verenigingen en sportclubs hier ook voor betalen?
9. Wat als je geen lid wilt worden van Ondernemend Hillegom? Om in aanmerking te komen voor de restitutieregeling word je gedwongen om lid te worden. Dat kan toch niet?
10. Een ondernemersfonds dat er zonder draagvlak doorheen wordt gedrukt zorgt alleen maar voor veel onrust en verdeeldheid onder ondernemers.

Wij vragen u het ondernemersfonds te verwerpen en de bestuursleden van Ondernemend Hillegom hun huiswerk opnieuw te laten doen middels het enige democratische model nl. het BIZ-model. Dan kunnen zij nog steeds als één aanspreekpartner voor de Gemeente Hillegom fungeren.

Dank voor uw aandacht,

Met vriendelijke groet,